



СИСТЕМА «ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ЛИФТ» Комплекс мер поддержки субъектов МСП

Фонд развития промышленности
Челябинской области



Областное государственное автономное учреждение
«Государственный фонд развития промышленности Челябинской области».
Учредитель – Министерство промышленности, новых технологий и природных ресурсов Челябинской области.

ОСНОВНЫЕ ПОНЯТИЯ

Система «Инвестиционный лифт» - открытая система взаимодействия Федеральных организаций поддержки и Региональных институтов развития, направленная на оказание консолидированной поддержки субъектам МСП в сфере несырьевого экспорта, высоких технологий и импортозамещения не менее чем двумя участниками данной системы, в том числе в рамках совместных продуктовых решений.

УЧАСТНИКИ СИСТЕМЫ:

ФЕДЕРАЛЬНЫЕ ОРГАНИЗАЦИИ ПОДДЕРЖКИ:

- **РФПИ** – Российский фонд прямых инвестиций
- **ФРП** – Фонд развития промышленности
- **РЭЦ** – Российский экспортный центр
- **Корпорация** – АО «Корпорация «МСП»

РЕГИОНАЛЬНЫЕ ИНСТИТУТЫ РАЗВИТИЯ:

- **ЦПЭ** – Центр поддержки экспорта
- **РФРП** – Региональные фонды развития промышленности
- **РГО** – Региональные гарантийные организации

Координационный комитет

Коллегиальный орган, состоящий из руководителей Федеральных организаций поддержки с целью контроля реализации системы «Инвестиционный лифт», а также принятия стратегических решений, направленных на улучшение взаимодействия участников системы «ИЛ» и оказания поддержки субъектам МСП.

Рабочая группа

Коллегиальный орган, состоящий из работников участников системы «ИЛ», курирующих работу по оказанию поддержки субъектам МСП в рамках системы «ИЛ».

Администратор «ИЛ»

Корпорация, осуществляющая функции по учету и регистрации проектов субъектов МСП в сфере несырьевого экспорта, высоких технологий и импортозамещения в едином реестре проектов системы «ИЛ», мониторингу статуса и контролю соблюдения сроков рассмотрения проектов, а также администрированию работы органов управления системы «ИЛ».

Инициатор проекта

Субъект малого и среднего предпринимательства (субъект МСП), обратившийся к участнику системы «ИЛ» с целью получения поддержки для своего Проекта.

ЗАДАЧИ СИСТЕМЫ «ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ЛИФТ»

Целевым результатом системы Инвестиционный лифт является увеличение количества экономически стабильных субъектов МСП, выпускающих конкурентоспособные товары, работы, услуги, пользующиеся спросом не только на внутреннем, но и на международных рынках, а также увеличение объема оказания консолидированной финансовой поддержки по проектам таких субъектов МСП.

ЗАДАЧИ:

- ✓ развитие стабильного конкурентоспособного производственного сектора МСП;
- ✓ увеличение объемов экспортоориентированных производств МСП;
- ✓ рост производства в сфере высоких технологий и импортозамещения в секторе МСП;
- ✓ стимулирование развития экспортной деятельности субъектов МСП;
- ✓ организация эффективного взаимодействия субъектов МСП и инфраструктуры поддержки, Федеральных организаций поддержки и Региональных институтов развития, осуществляющих поддержку МСП;
- ✓ координация мер поддержки субъектов МСП в рамках системы Инвестиционный лифт, направленных на развитие имеющегося потенциала субъекта МСП, возможностей его роста и потребностей в ресурсном обеспечении, с целью повышения конкурентоспособности их продукции.

ТРЕБОВАНИЯ К ИНИЦИАТОРУ ПРОЕКТА И ПРОЕКТУ, НУЖДАЮЩЕМУСЯ В ПОДДЕРЖКЕ УЧАСТНИКОВ СИСТЕМЫ «ИЛ»

- Сведения о заемщике внесены в Единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства.
- Проект осуществляется в сфере несырьевого экспорта, высоких технологий и импортозамещения.
- Инициатор проекта обладает статусом налогового резидента РФ.
- В отношении Инициатора проекта не применяются процедуры несостоятельности (банкротства).
- Отсутствует просроченная задолженность по налогам, сборам и т.п., превышающая 50 тыс.руб.
- Инициатор проекта не имеет задолженности перед работниками (персоналом) по заработной плате (за исключением физических лиц, применяющих специальный налоговый режим «Налог на профессиональный доход»).
- Отсутствует в течение последних 180 календарных дней, платежей по обслуживанию кредитного профиля.

Несырьевой экспорт

Классификация сырьевых и несырьевых товаров базируется на методике национального проекта «Международная кооперация и экспорт», с учетом разработок РЭЦ на основе российского и зарубежного опыта подобных классификаций:

- ✓ Несырьевая продукция нижних переделов – товары, характеризующиеся невысокой степенью переработки и её простотой;
- ✓ Средние переделы – промежуточные продукты, являющиеся результатом многостадийной и достаточно глубокой переработки исходных материалов, а также готовые продукты невысокой сложности;
- ✓ Несырьевая продукция верхних переделов – готовые товары, представляющие собой результат глубокой переработки исходных материалов.

Высокие технологии

В соответствии с Приказом от 15 декабря 2017г. №832 Министерства экономического развития РФ:

- ✓ Информационные технологии;
- ✓ Фармацевтика;
- ✓ Машиностроение (включая станкостроение и приборостроение).

Импортозамещение

Государственная программа РФ «Развитие промышленности и повышение её конкурентоспособности», утверждена постановлением Правительства от 15 апреля 2014г. №328:

- ✓ Подпрограмма 1 «Развитие транспортного и специального машиностроения»
- ✓ Подпрограмма 2 «Развитие производства средств производства»
- ✓ Подпрограмма 3 «Развитие легкой и текстильной промышленности, народных художественных промыслов, индустрии детских товаров»
- ✓ Подпрограмма 4 «Развитие производства традиционных и новых материалов»



- финансирование на проектной основе
- стоимость финансирования: от 1% до 5% годовых (в зависимости от программы)
- срок займа до 7 лет
- объем финансирования: до 750 млн.руб. на одну сделку

- консультирование промышленных предприятий в формате «единого окна» по мерам государственной поддержки
- выполнение функций эксперта в механизме СПИК и механизме субсидирования процентных ставок по инвестиционным кредитам, утвержденного ПП РФ от 03.01.2014 №3
- выполнение функций уполномоченного оператора ГИСП



- предоставление гарантии в сумме до 50% от суммы кредита, (100% для стартап проектов) с возможным участием РГО до 75%
- программы финансовой поддержки субъектов МСП (8,5%; 9,6-10,6% годовых)

- маркетинговая и информационная поддержка
- имущественная поддержка
- расширение доступа к государственным закупкам
- помощь во взаимодействии с органами власти, субъектами РФ
- правовая поддержка



- участие в акционерном капитале до 50%
- объем инвестирования: до 1 млрд.руб. в один проект
- внутренняя норма доходности превышает 13,5% в рублях
- выход РФПИ из инвестиции через 5-7 лет

- формирование системы корпоративного управления и мотивации
- повышение качества финансового планирования и отчетности
- помощь в формировании стратегии
- эффект «якорного» инвестора для проведения дальнейших раундов финансирования и выхода на рынки капитала
- расширение базы клиентов и других контрагентов путем развития взаимодействия с портфельными компаниями РФПИ
- помощь в выходе на международные рынки с использованием международных контактов



- 9 страховых продуктов ЭКСАР
- кредитование: размер кредита – до 100% от суммы экспортного контракта
- валюта кредита – российский рубль или валюта экспортного контракта

- аналитика и исследования
- поиск партнеров и продвижение на внешние рынки
- консультации по международному патентованию и сертификации продукции за рубежом
- консультации по электронной торговле
- специальные программы поддержки (транспортировка продукции, размещение в дегустационных павильонах, программа «Made in Russia» и проч.)
- образовательные услуги Школы экспорта РЭЦ

ДОКУМЕНТЫ, ЗАПОЛНЯЕМЫЕ ИНИЦИАТОРОМ ПРОЕКТА, ДЛЯ ПОДАЧИ ЗАЯВКИ РЕГИОНАЛЬНОМУ УЧАСТНИКУ ИЛ ДЛЯ ОТБОРА И РАССМОТРЕНИЯ ПРОЕКТОВ (МЕТОДИЧЕСКИЕ РЕКОМЕНДАЦИИ)

Профиль проекта (заполняется Инициатором проекта)

Инициатор: ООО «Название Проекта»
 Отрасль: Пищевая промышленность
 Принимающий участник: РГО области
 Потенциал для участия: ФРП, РЭЦ

Инвестиционная возможность: Участие в финансировании проекта по глубокой переработке молока

Описание проекта

- Краткое описание проекта: Строительство завода по глубокой переработке молока
- Краткое описание компании: Проектная компания, созданная для реализации проекта
- Акционеры: Входит в группу компаний: ГК XXX
- Управляющая организация: УК ZZZ
- Описание индустрии/рынка: Рынок глубокой переработки молока характеризуется высокой долей импортируемой продукции (до 90%)
- Текушая и планируемая доля на рынке: Инициатор проект планирует занять до 30% рынка после выхода на проектную мощность
- Заказчики: MARS, Danone, другие
- Поставщики: Крупные животноводческие хозяйства
- Финансовые показатели бизнес-плана (с учетом проекта):

Показатель	Срок проекта					
	2020	2021	2022	2023	2024	2025
Выручка без НДС, млн рублей	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
ЕБИТДА, млн рублей	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
ЕБИТДА, %	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
Чистая прибыль, млн рублей	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
Чистая прибыль / Выручка, %	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX

- Статус реализации проекта: Высокая степень подготовки проекта, заключен договор аренды земельного участка, получено разрешение на строительство, получена ПСД, ФТА, разработан бизнес-план проектам и фин модель, заключены предварительные договора с поставщиками оборудования
- Внутренняя норма доходности: XXX
- Планируемое создание рабочих мест: ZZZ

Экспортный потенциал

Структура сделки	Показатель	Значение, млн рублей
	сделки	Бюджет проекта
Собственные средства		300
Банковский кредит/займ		750

Риски

- Рыночные риски:
- Финансовые риски:

Статус рассмотрения проекта

Участник системы "Инвестиционный лифт"	Статус рассмотрения	
	ФРП	Подготовка документов
КМСП	Подготовка документов	
РЭЦ	Подготовка документов	
РФПИ	Не рассматривается	

Чек-лист

Наименование заемщика/инвестора/инициатора проекта: ООО «Название субъекта МСП»

ИНН 1234567890

№	Наименование критерия	Да / Нет
1	Основная деятельность Компании	
1.1	Продукция проекта относится к <u>несадовому</u> сектору экономики	ДА
1.1.1	к <u>несадовому</u> сектору экономики	ДА
1.1.2	высокотехнологичному производству	ДА
1.1.3	<u>импортозамещению</u>	ДА
1.2	Продукция проекта относится к приоритетным направлениям деятельности: (например, обрабатывающее производство, строительство, транспорт и сель, производство и реализация импортозамещающей продукции, приоритетные направления развития науки и техники).	(обрабатывающ. произ-во)
1.3	Продукция проекта не связана с производством и реализацией подакцизных товаров, добычей и реализацией полезных ископаемых.	ДА
2	Регистрация Компании и деловая репутация	
2.1	Регистрация бизнеса на территории Российской Федерации	ДА
2.2	Отсутствие просроченной задолженности по налогам, сборам и иным обязательным платежам в бюджеты бюджетной системы Российской Федерации, по заработной плате перед работниками	ДА
2.3	Не применяются процедуры несостоятельности (банкротства) к инициатору проекта (связанным компаниям)	ДА
2.4	Отсутствие отрицательной кредитной истории в кредитных организациях	ДА
2.5	Поддержка проекта со стороны региона, профильных федеральных органов исполнительной власти (Минсельхоз, <u>Минпромторг</u> , Минэнерго, <u>Минкомсвязь</u> и т.д.): оказание прочих видов поддержки проекта со стороны субъекта РФ	НЕТ
3	Наличие экспортного потенциала	
3.1	Наличие экспортной выручки или факта получения аванса в рамках экспортного контракта (не применяется к проектам по строительству «с нуля»)	НЕТ
3.2	Наличие экспортного потенциала для Продукции Проекта (не применяется к проектам по строительству «с нуля»)	ДА
4	Прочие требования	
4.1	Численность сотрудников – не более 250 чел. (соответствие требованиям ст.4 Федерального закона № 209-ФЗ)	ДА
4.2	Выручка Компании за последний финансовый год составляет не более 2 млрд руб. (соответствие требованиям ст.4 федерального закона № 209-ФЗ)	ДА
4.3	Внесен в единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства	ДА

Инициатор проекта заполняет и направляет участнику ИЛ профиль проекта

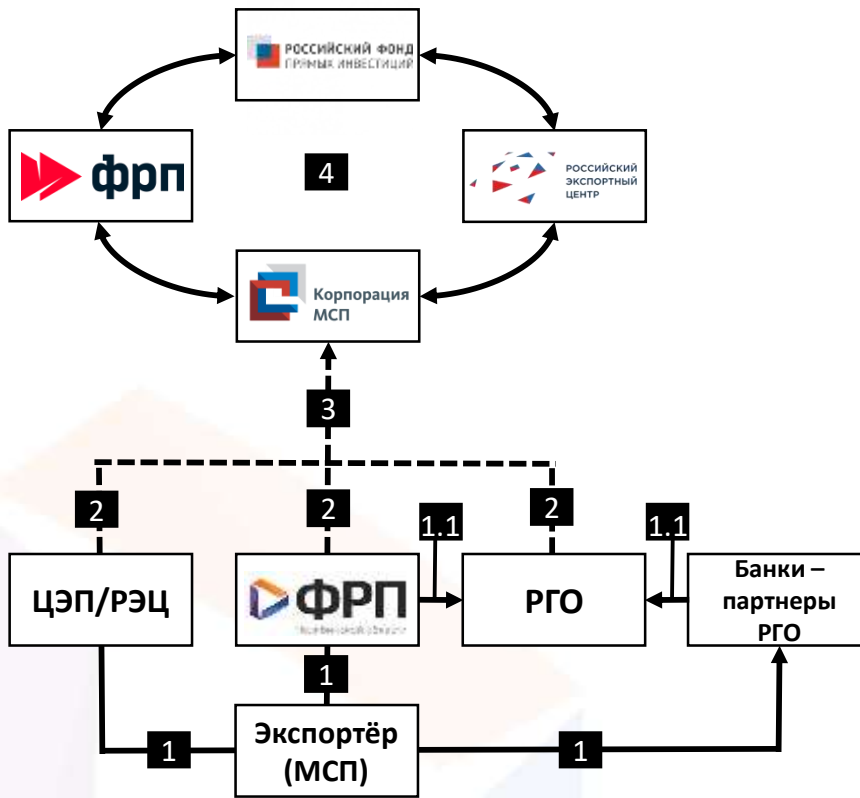


Инициатор проекта заполняет и направляет региональному участнику ИЛ чек лист проекта



Работник регионального участника ИЛ проверяет Инициатора проект и Проект на соответствие требованиям

СХЕМА ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ ФЕДЕРАЛЬНЫХ И РЕГИОНАЛЬНЫХ ИНСТИТУТОВ РАЗВИТИЯ В РАМКАХ СИСТЕМЫ «ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ЛИФТ»



Роль Администратора «ИЛ» осуществляет Корпорация, основными функциями которого являются: регистрация проектов в едином реестре проектов «ИЛ» и актуализация статуса (ведение) проекта, контроль соблюдения сроков рассмотрения проектов участниками «ИЛ» на каждом этапе рассмотрения проекта, взаимодействие с региональными участниками «ИЛ» с целью доработки материалов по проекту и их представления на Рабочую группу.

ЭТАПЫ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ

1. Субъект МСП (в том числе экспортно-ориентированный или экспортер МСП) обращается в:

- банк-партнер РГО за кредитом; или
- РФРП за займом; или
- ЦПЭ/РЭЦ за нефинансовой поддержкой.

1.1 Банк-партнер РГО или РФРП направляет пакет документов в РГО для получения поручительства.

2. Региональный участник системы «ИЛ» определяет, что он не имеет необходимой финансовой (недостаточно лимитов или инструментов финансовой поддержки) и/или нефинансовой поддержки субъекту МСП и принимает решение обратиться к Администратору (Корпорация МСП) за комплексной поддержкой федеральных участников системы «ИЛ» в рамках системы «ИЛ».

3. Региональный участник системы «ИЛ» направляет Профиль проекта и Чек-лист Администратору для получения поддержки в рамках системы «ИЛ» от федеральных участников «ИЛ», в том числе:

- гарантийной поддержки Корпорации (согарантия);
- финансовой поддержки (софинансирование) ФРП, РФИ РЭБ, МСП Банка;
- страховой поддержки Эскар.

4. Взаимодействие федеральных участников системы «ИЛ» с целью оказания комплексной поддержки Экспортеру МСП в рамках системы «ИЛ».

ОБЗОР КРИТЕРИЕВ ПЕРВИЧНОГО ОТБОРА ПРОЕКТОВ ДЛЯ ИНВЕСТИЦИОННОГО ЛИФТА

Общие критерии отбора

- регистрация компании на территории РФ;
- продукция проекта относится к несырьевому сектору экономики: не является деятельностью по добыче минеральных ресурсов и/или их первичной переработке, выпуску сельскохозяйственного сырья, древесины, производству и распределению электроэнергии, газа и воды.



Специфические критерии отбора институтов

- Финансирование предоставляется промышленным компаниям (кроме добывающей и пищевой промышленности). Основной фокус – импортозамещение, высокотехнологичные компании.
- Средства займа нельзя направлять на строительство, проведение НИОКР, приобретение недвижимости, производство продукции военного назначения.
- Сумма займа – не более 50% бюджета проекта, собственные средства – не менее 15%.
- Все займы предоставляются на обеспеченной основе.
- Соответствие с требованиями ст.4 Федерального закона №209-ФЗ, включая:
 - выручка компании не более 2 млрд.руб.
 - среднесписочная численность персонала не более 250 человек
 - совокупная доля владения иностранными ЮЛ и ЮЛ, не являющимися субъектами малого и среднего предпринимательства не превышает 49%
 - доля владения государственными учреждениями не превышает 25%
- Ограничения на цели использования привлеченных средств
- Бюджет проекта от 500 млн. до 2 млрд.руб.
- Конечные бенефициары Компании – резиденты РФ
- Оказание поддержки еще как минимум одним институтом-участником «ИЛ»
- Отсутствие государства и государственных компаний в числе собственников Компании
- Продукция проекта не связана с торговлей, перевозками, операциями с недвижимым имуществом*
- Продукция проекта не относится к строительству и эксплуатации объектов инфраструктуры*
- Выручка компании от 500 млн. до 5 млрд.руб.*
- Наличие экспортной выручки или экспортного потенциала (для greenfield проектов «с нуля»)
- Ведение экспортной деятельности
- Поддержка только несырьевого экспорта
- Для российской составляющей в экспортном контракте – не менее 30%

* не применяется к greenfield проектам («с нуля»)

ПЕРЕЧЕНЬ БАЗОВОЙ ИНФОРМАЦИИ, НЕОБХОДИМОЙ ДЛЯ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОЕКТА

1. Бизнес-план проекта с кратким описанием, текущим статусом реализации, анализом рынка, анализом поставщиков, финансовым прогнозом, расчетом экономической эффективности проекта и анализом основных рисков (при наличии)
2. Финансовая модель проекта (при наличии)
3. Бухгалтерская отчетность компании/группы компаний за последний отчетный период и 2 последних года (для вновь созданных ЮЛ – последние доступные финансовые отчеты)
4. Профиль проекта, в том числе включающий в себя:
 - краткое описание проекта;
 - информацию об основном бизнесе компании;
 - информацию об акционерах, описание корпоративной структуры;
 - информацию о менеджменте проекта;
 - статус рассмотрения проекта участниками системы «ИЛ» и банками;
 - статус реализации проекта.



Консультационный центр Фонда

Сайт: www.frp74.ru

E-mail: info@frp74.ru

Телефон: +7(351)-214-214-1

Адрес: Российская 110, корпус 1 (офисный центр Greenplex, 2 этаж)



Областное государственное автономное учреждение
«Государственный фонд развития промышленности Челябинской области».
Учредитель – Министерство промышленности, новых технологий и природных ресурсов Челябинской области.